



## INGENIEUR COMMERCIAL PROCESS EAUX CLAIRES FRANCE/EXPORT (H/F)

Le groupe **AQUASPHERE** se positionne comme un **partenaire de référence dans le traitement des eaux**, en proposant une approche globale et intégrée pour accompagner les industries et les collectivités dans la gestion optimisée de leurs ressources hydriques et énergétiques.

Grâce à l'alliance des expertises d'Atlantique Industrie, Ec'Eau Green, Tresch, Analysys, Aquatechnologie et Aspie, le groupe offre des solutions complètes couvrant toute la chaîne de valeur, du prétraitement à la valorisation énergétique, en passant par la méthanisation et la réutilisation des eaux traitées.

**Acteur engagé dans la transition environnementale**, **AQUASPHERE** développe des solutions innovantes et performantes qui répondent aux enjeux de durabilité, d'optimisation des coûts et de conformité réglementaire.

Le groupe contribue concrètement à la réduction de la consommation d'eau et à la diminution de l'empreinte carbone de ses clients, en intégrant des approches circulaires et bas carbone dans ses solutions.

Son maillage territorial et son expertise technique lui permettent d'apporter une réactivité, une proximité et un **accompagnement sur-mesure** à ses clients issus des secteurs agroalimentaire, chimique, énergétique et manufacturier.

Avec sa société **TRESCH** Traitement des Eaux, fondée en 1981 et basée à Saint-Priest (Rhône), le groupe s'est spécialisé dans le traitement des eaux industrielles. Elle conçoit et met en œuvre des solutions sur mesure, de la formulation et la fourniture de produits chimiques à l'ingénierie et la construction d'unités de traitement des eaux.

Dans le cadre de son développement et pour renforcer l'équipe en place, nous recherchons **un/une Ingénieur Commercial Process France/Export**.

### **Mission générale**

---

Dimensionner des process de traitement d'eau propre pour des clients industriels, mettant en œuvre toutes les technologies du secteur (adoucisseurs, osmose inverse, ultra filtration, électrodéionisation, oxydation etc...) afin de répondre aux besoins clients de protection des installations. Le candidat défend ses offres commerciales complètes, comprenant les achats d'équipements, les plans et manuels techniques, les formations, l'assemblage en nos ateliers, la livraison, l'installation et la mise en service.

## Description de Poste

---

- Commercialiser des unités de traitement des eaux auprès de la clientèle de Tresch située en France et à l'Export ;
- Analyser et rechercher des solutions pour les installations de clients ou prospects ;
- Dimensionner et chiffrer des équipements de traitement des eaux ;
- Identifier les opportunités d'affaires en lien avec les équipes internes du Groupe Aquasphère ;
- Rencontrer les clients industriels, les installateurs, les exploitants, les bureaux d'études, et en règle générale, tous les utilisateurs et donneurs d'ordres intéressés par les techniques et produits de la société ;
- Collaborer avec le Bureau d'études pour challenger les offres et pour la finalisation du design des solutions proposées ;
- Prendre en charge toute action assurant le développement de son activité et de la notoriété de la société Tresch ;
- Participer aux salons professionnels où l'entreprise est présente ;
- Identifier des projets via son réseau ;
- Assurer une veille du marché ;
- Travailler en coordination avec les autres membres de l'équipe Process ;
- Assurer un reporting régulier sur ses activités et ses projets.

La fonction nécessite des déplacements fréquents pour rencontrer les clients, prospects et autres interlocuteurs en lien avec ses activités en France et à l'étranger (Maghreb notamment). Poste est rattaché au siège de la société à Saint-Priest. Possibilité de télétravail en fonction du niveau d'expérience et autonomie dans le poste.

## Formation/Expérience

---

De formation supérieure de type BAC+5 (ingénieur génie chimique, procédés, eaux et environnement option procédés), vous devez justifier d'une expérience réussie (minimum 10 ans) dans la commercialisation d'équipements ou de solutions techniques (dimensionnement d'installations et de processus de traitement) dans le secteur du traitement de l'eau claire.

Maitrise de l'anglais.

## Conditions

---

Poste CDI – Forfait jours  
Véhicule de fonction  
Salaire fixe + variables sur objectifs.