

CHARGÉ D'AFFAIRES (H/F)

Le groupe **AQUASPHERE** se positionne comme un **partenaire de référence dans le traitement des eaux**, en proposant une approche globale et intégrée pour accompagner les industries et les collectivités dans la gestion optimisée de leurs ressources hydriques et énergétiques.

Grâce à l'alliance des expertises d'Atlantique Industrie, Ec'Eau Green, Tresch, ANALYSYS, Aqua-technologie et Aspie, le groupe offre des solutions complètes couvrant toute la chaîne de valeur, du prétraitement à la valorisation énergétique, en passant par la méthanisation et la réutilisation des eaux traitées.

Acteur engagé dans la transition environnementale, **AQUASPHERE** développe des solutions innovantes et performantes qui répondent aux enjeux de durabilité, d'optimisation des coûts et de conformité réglementaire.

Le groupe contribue concrètement à la réduction de la consommation d'eau et à la diminution de l'empreinte carbone de ses clients, en intégrant des approches circulaires et bas carbone dans ses solutions.

Son maillage territorial et son expertise technique lui permettent d'apporter une réactivité, une proximité et un **accompagnement sur-mesure** à ses clients issus des secteurs agroalimentaire, chimique, énergétique et manufacturier.

Avec sa société **AQUA-TECHNOLOGIE**, basée à Nanterre (92), le groupe s'est spécialisé dans le traitement des eaux pour l'habitat, le tertiaire et l'industrie. Elle conçoit et met en œuvre des solutions complètes pour le traitement et l'affinage des circuits d'eau.

Dans le cadre de son développement de son activité et pour renforcer l'équipe en place, nous recherchons **un/une Chargé d'Affaires**.

Mission générale

Rattaché(e) à la Direction : prendre en charge un portefeuille de clients existants et assurer le développement de nouvelles opportunités commerciales sur le secteur.

Description de Poste

Développement commercial et gestion de la relation client

- Assurer la gestion, le suivi et la fidélisation d'un portefeuille de clients industriels et tertiaires.
- Identifier les besoins et enjeux techniques des clients afin de proposer des solutions adaptées.
- Développer l'activité auprès des clients existants et prospecter de nouveaux comptes.

- Entretenir une relation de confiance avec les différents interlocuteurs (services techniques, maintenance, travaux, exploitation, achats, etc.).
- Assurer un rôle de conseil et d'expertise auprès des clients.

Études techniques et chiffrage

- Réaliser les visites techniques et relevés sur site.
- Effectuer les dimensionnements hydrauliques et techniques des installations.
- Définir les solutions adaptées aux problématiques de traitement de l'eau.
- Élaborer les offres techniques et commerciales.
- Réaliser les chiffrages et participer aux soutenances et présentations des projets auprès des clients.

Suivi des affaires

- Piloter les affaires de la prise de commande jusqu'à leur réception.
- Coordonner l'avancement du projet avec le responsable technique
- Assurer le suivi des plannings, des approvisionnements et de la bonne exécution des prestations.
- Veiller au respect des engagements contractuels, techniques et financiers.
- Assurer le suivi administratif et financier des dossiers.
- Garantir la satisfaction client tout au long du projet.

Formation/Expérience

Formation

- Formation technique minimum Bac +2 dans l'un des domaines suivants : Traitement de l'eau, Chimie, Génie des procédés, Génie climatique, Maintenance industrielle, Génie thermique ou énergétique

Expérience

- Expérience professionnelle d'au moins 5 ans dans une fonction similaire ou dans le secteur du traitement de l'eau, des utilities industrielles ou du génie climatique.
- Expérience de la gestion d'affaires techniques et du développement commercial BtoB.

Compétences techniques

- Bonnes connaissances en chimie de l'eau.
- Maîtrise ou compréhension des analyses physico-chimiques.
- Connaissances des problématiques de corrosion, entartrage, encrassement et qualité sanitaire des réseaux.
- Capacité à réaliser des dimensionnements hydrauliques simples et à proposer des solutions techniques adaptées.

Conditions

CDI – Poste basé à Nanterre, avec possibilité de télétravail selon autonomie. Déplacements en Ile-de-France.