

RESPONSABLE DE SECTEUR EAUX USEES GRAND EST (H/F)

Le groupe **AQUASPHERE** se positionne comme un **partenaire de référence dans le traitement des eaux**, en proposant une approche globale et intégrée pour accompagner les industries et les collectivités dans la gestion optimisée de leurs ressources hydriques et énergétiques.

Grâce à l'alliance des expertises d'Atlantique Industrie, Ec'Eau Green, Tresch, Analysys, Aquatechnologie et Aspie, le groupe offre des solutions complètes couvrant toute la chaîne de valeur, du prétraitement à la valorisation énergétique, en passant par la méthanisation et la réutilisation des eaux traitées.

Acteur engagé dans la transition environnementale, **AQUASPHERE** développe des solutions innovantes et performantes qui répondent aux enjeux de durabilité, d'optimisation des coûts et de conformité réglementaire.

Le groupe contribue concrètement à la réduction de la consommation d'eau et à la diminution de l'empreinte carbone de ses clients, en intégrant des approches circulaires et bas carbone dans ses solutions.

Son maillage territorial et son expertise technique lui permettent d'apporter une réactivité, une proximité et un **accompagnement sur-mesure** à ses clients issus des secteurs agroalimentaire, chimique, énergétique et manufacturier.

Avec sa société **ATLANTIQUE INDUSTRIE** fondée en 1990 et basée à Ancenis (Loire-Atlantique), l'entreprise s'est spécialisée dans le traitement des eaux usées provenant des activités manufacturières, commerciales ou agricoles et la valorisation de la matière. Elle conçoit et met en œuvre des solutions sur mesure pour traiter les polluants avant d'être rejetés dans le milieu naturel et récupérer les sous-produits (boue, biogaz) pouvant être utilisés pour la production d'énergie renouvelable ou l'épandage agricole.

Dans le cadre de son développement de son activité Méthanisation, Eaux usées, prétraitement, traitement, ReUse et pour renforcer l'équipe en place, nous recherchons **un/une Responsable de Secteur Eaux Usées** pour la Région Grand Est.

Mission générale

Dans le cadre de la politique commerciale en place, il gère un portefeuille de clients existants de type PME, Groupe, anime un réseau de prescripteurs afin d'assurer, la conquête de nouveaux marchés en développement son réseau d'affaires.

Le candidat développe le secteur géographique attribué sur les projets de pré-traitement, traitements des eaux, pressage matières, filtration, REUSE prospection et développement du portefeuille client, chiffrage et vente des solutions techniques AI.

Description de Poste

Dans le cadre de ses fonctions le chef de secteur est responsable commercial de son secteur géographique. Il développe toutes les activités et prestations de la société :

- Commercialiser une gamme de biens d'équipement industriel de traitements des eaux usées et déchets auprès de : Industrie Agro-Alimentaire ou autres /traiteur d'eau ;
- Participer à l'étude et concevoir, présenter, négocier et commercialiser des gammes de produits et solutions techniques proposées, incluant négociation et support technico-commercial (être force de proposition et de solutions) ;
- Suivre les affaires sur son secteur et mène toutes les actions de prospection et de promotion destinées à identifier des attentes et des besoins spécifiques et susceptibles d'amener la réalisation d'un projet ;
- Mettre en œuvre toute action commerciale, prescription, visant à référencer l'offre d'ATLANTIQUE INDUSTRIE auprès de bureaux d'études, d'institutionnels et d'autres acteurs influenceurs sur le marché ;
- Suivre et développer la clientèle existante, fidéliser et développer son portefeuille client en s'assurant du bon niveau de satisfaction, jouant un rôle de veille et d'information ;
- Collecter les informations susceptibles d'orienter les actions à engager, tant sur le plan commercial que sur les orientations techniques futures ;
- Prospecter de nouveaux clients à travers le développement du conseil et des propositions de solutions nouvelles, notamment auprès d'industries ;
- Réaliser des devis, avec un appui technique interne (BE) si besoin (notamment pour le dimensionnement de process biologique), mais aussi en autonomie selon les dossiers ;
- Rédiger un plan d'action stratégique avec la direction d'AQUASPHERE Groupe et le Chef d'agence, permettant d'assurer le développement de l'activité.

Il participe activement aux différents salons professionnels.

Formation/Expérience

De formation supérieur (Bac + 2 à Bac +5) en génie de l'environnement, de l'eau ou des procédés avec une connaissance du marché de l'eau et des déchets, le ou la candidate doit maîtriser :

- Le dimensionnement des installations de traitement des eaux ;
- Les procédés de traitement de l'eau (chimique/biologique et hydraulique) ;
- Le processus commercial ;
- Les outils informatiques CRM et ERP.

Organiser, bon relationnel, sens des priorités et de l'urgence, sens de l'écoute sont nécessaires pour ce poste.

Conditions

Poste CDI – Forfait jours
Basé dans l'Est de la France (Metz/Nancy ...)
Télétravail
Véhicule de fonction
Salaire fixe + variables sur objectifs.